



**SICHER
DURCHATMEN!**

Die d.u.h.Group mit ihrer Tochtergesellschaft CAE Innovative Engineering GmbH und ihren Marken Conmatix, NeXeo, CAE Innovative Design ist ein innovativer Lösungsanbieter in den Kerngeschäftsfeldern Engineering und Digitalisierung.

Ende 2020 rief die d.u.h.Group eine neue Marke ins Leben: Clean Air Engineering. Dabei handelt es sich um eine Markenauskopplung der CAE Innovative Engineering GmbH. Clean Air Engineering steigerte die Luftqualität in geschlossenen Räumen durch Lösungen zur Luftreinigung bis hin zur Raumluftüberwachung. Das Clean Air Team findet für jeden Anwendungsfall die effizienteste Lösung zur Erhaltung von permanent gesunder Raumluft.

„Sicher durchatmen“ lautet der Slogan von Clean Air Engineering und verkörpert gleichzeitig das Ziel der Marke: Saubere und sichere Räume für eine verbesserte Arbeits- und Lebensqualität in jeder Raumsituation.

Zur Fortsetzung unseres Wachstumskurses sind wir stets auf der Suche nach kreativen Köpfen und Mitdenker:innen für Clean Air Engineering.

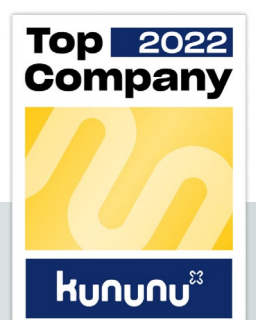
Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir:

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

In Festanstellung / Teilzeit

Ihre Aufgaben:

- Neu- und Bestandskundenakquise
- Umsatz- und Kundenverantwortung im Team
- Vertrieb unseres Portfolios im Bereich Clean Air Engineering
- Eigenverantwortliche Umsetzung von verkaufsfördernden Maßnahmen in Zusammenarbeit mit dem Marketing
- Selbstständige und proaktive Durchführung von Angebotsnachverfolgungen
- Vertriebliche Betreuung und Weiterentwicklung unserer bestehenden Kundenbasis





**SICHER
DURCHATMEN!**

Warum sollten Sie sich für die d.u.h.Group entscheiden?

Arbeiten bei der d.u.h.Group bereitet Freude. Darüber hinaus liegt uns die Weiterbildung unserer Mitarbeiter sehr am Herzen, die wir unter anderem durch begleitendes E-Learning von Beginn an fördern. Uns ist engagierte und gute Arbeit sehr wichtig – aber wir wissen auch – Arbeit ist nicht alles. Und nur hoch motivierte Mitarbeiter sind in der Lage, Spitzenleistungen, so wie wir sie bei der d.u.h.Group regelmäßig erbringen, zu erzielen.

Wer die Herausforderung liebt und sich aktiv in ein innovatives, aufstrebendes und erfolgreiches Unternehmen einbringen möchte, ist bei der d.u.h.Group genau richtig. Als verantwortungsvoller Arbeitgeber bieten wir Ihnen die Möglichkeit auf eine sonnige berufliche Zukunft.

Ihr Profil:

- Sie setzen die oben beschriebenen Tätigkeiten selbständig, kundenorientiert und lösungsorientiert um
- Sie verfügen über Berufserfahrung im Vertrieb oder der Kundenbetreuung im Produktvertrieb von technischen Produkten
- Sie überzeugen durch Ihr leidenschaftliches, begeisterndes, kompetentes und zielorientiertes Auftreten und sind sicher im Umgang mit Ansprechpartnern vom Anwender bis zum Geschäftsführer
- Sie sind hungrig auf Erfolg und Vorwärtskommen?
- Mobilität und Flexibilität sind für Sie selbstverständlich

Mehr als ein Beruf – Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Wir sind ein junges und stark wachsendes Unternehmen mit interessanten Möglichkeiten
- Wir geben unseren Mitarbeitern viel Raum für Eigeninitiative und Kreativität innerhalb eines engagierten Teams
- Wir bieten unseren Mitarbeitern langfristige Perspektiven – Eine starke Bindung und Identifikation sind uns wichtig
- Möglichkeiten zum mobilen Arbeiten existieren
- Kontinuierliche Vertriebsaus- und weiterbildung
- Ein attraktives Festgehalt, Provisionen, Bonus
- Kompetitives, leistungsgerechtes Gehalt

Interesse an einer zukunfts-
sicheren Perspektive?

Wir freuen uns auf Ihre aus-
sagekräftige Bewerbung via
E-Mail (Lebenslauf, Foto und
entsprechende Zeugnisse) an:



Kerstin Runge

Mail: personal@duh-group.com

Tel.: +49 (0) 2521 859-321